

LAMPIRAN

Wawancara dengan bagian Marketin Funding



Contoh Advertising



Contoh Advertising Majalah



Contoh Majalah



Contoh Advertising

Tabungan Barokah
Simpanan dengan prinsip bagi hasil (mudharabah) antara Bank dengan Nasabah dengan risbitah yang telah disepakati.

Tabungan Haji Amanah
Simpanan menggunakan prinsip bagi hasil (mudharabah) antara Bank dengan Nasabah dengan risbitah yang telah disepakati. Tabungan kepercayaan umat untuk mewujudkan niat dan langkah nasabah menuju Hajiullah.

Emas iB Barokah

- Cepat dan murah
- Nilai pinjaman sampai dengan **100%** dari nilai taksir
- Pelunasan sebelum jatuh tempo tidak dikenakan penalti
- Biaya pemeliharaan dibayar saat penebusan

Tabungan Umroh iB Amanah
Tabungan Umroh iB Amanah adalah tabungan yang menggunakan prinsip Syariah yang membantu Anda untuk mempersiapkan perjalanan Umroh bersama keluarga dan bersama keluarga.

FASILITAS

- ✓ Buku Tabungan
- ✓ Berkajian bersama dengan Biro Travel
- ✓ Tawarruq dan Janahah
- ✓ Transfer Online
- ✓ Biro Travel Umrah
- ✓ Sesasi konseling Anda

KPR iB Griya Barokah
KPR iB Griya Barokah adalah produk pembiayaan yang memudahkan Anda untuk memiliki hunian (rumah), ruko, rukan, atau apartemen dengan cara yang mudah, tanpa ada batasan berupa human baru misalnya secosom / bekas serta renovasi, selain itu juga dapatkan fasilitas tanpa developer.

Manfaat

- Angsuran ringan dan tetap.
- proses cepat dan mudah.
- Cicilan tetap
- Perlindungan asuransi syariah.

Deposito Barokah
Simpanan berjangka dalam bentuk Deposito dengan prinsip mudharabah mutuhaqiq dengan bagi hasil yang aman dan menjanjikan. Kelebihan simpanan ini adalah barokah.

Giro Amanah

- Dana nasabah dijamin aman.
- Dilakukan dalam program pengamanan pemerintah.
- Melalui ATM dan mesin pembanking pusat.
- Cek & BG dilakukan dalam Sistem Kiring Nasional

bank jatim syariah

Tabunganku iB
Simpanan dengan menggunakan prinsip Yad Adh Dhamanah dimana simpanan Anda dipergunakan untuk tabungan yang kali ini juga keamannya dan penarikannya dapat dilakukan setiap saat.

Masa Depanku Mudah dan Ringan

PEMBIAYAAN KONSUMTIF
Pembayaran Multiguna Syariah
Pembayaran yang diberikan kepada karyawan pemerintah atau swasta.
Pembayaran untuk kebutuhan Kendaraan Pribadi yang dilakukan dengan risabah yang bermaksud melakukan pembelian kendaraan.

Pembayaran Pemilikan Rumah
Pembayaran yang dilakukan oleh nasabah yang bermaksud melakukan pembelian atau renovasi rumah.

PEMBIAYAAN PRODUKTIF
Pembayaran Bantuan Kerja
Pembayaran untuk kebutuhan pengadaan barang yang digunakan untuk modal kerja.

Pembelian Investasi
Pembelian untuk keperluan pembelian barang-barang yang digunakan untuk berinvestasi.

SIMPEL
Skim Jual Beli > Murabahah, Istihna, dan Salam
Bagi Hasil > Mudharabah, dan Musyarakah

Tabungan SimPel iB (Simpanan Pelajar)
Tabungan yang cocok untuk yang berjaya muda, kreatif, dan simpel.

Keuntungan yang bisa didapatkan dengan Tabungan SimPel iB adalah tabungan ini serba SERIBU !!!

Tabungan SimPel iB

SERIBU – untuk pembukaan rekening
SERIBU – untuk setoran selanjutnya
SERIBU – untuk saldo minimum
SERIBU – untuk biaya penutupan rekening

Bisa diambil tunai di sekolah dan gratis biaya administrasi.
Tidak hanya itu, nasabah juga mendapat keuntungan dengan SimPel iB di Bank Jatim Syariah dapat memperoleh bonus.

Ayo segera gabung bersama
Bank Jatim Syariah

OK ATM 24 LAYANAN atm 3366 14044 www.bankjatim.co.id
Jl. Sunandar Priyo Sudarmo Blok A-B No 138-148 ☎ 031 - 892 5898
www.ibnyellowpages.com/bankjatimsyariah

PANDUAN WAWANCARA

1. Apa tugas seorang marketing funding terutama di bank jatimsyariah ?
2. Apa Strategi marketing dalam memasarkan produk terutama dalam produk tabungan barokah?
3. Strategi apa yang lebih Efektif untuk meningkatkan jumlah nasabah?
4. Bagaimana pertumbuhan produk tabungan barokah?
5. Apakah marketing BJS menerapakan marketing MIX?
6. Bagaimana strategi marketing funding meyakinkan nasabah bahwa jasa lembaga keuangan ini bersifat aman?
7. Bagaimana cara meningkat kanjumlah nasabah?
8. Bagaimana marketing funding memenuhi harapan dari nasabah yang menggunakan jasa fundingini?
9. Bagaimana pihak marketing funding itu memuaskan nasabah baru atau lama dalam hal pelayanan?
10. Terus bagaimana cara memanfaatkan kemajuan IT *marketing funding* ?
11. Apa kendala selamaini?



UNIVERSITAS MUHAMMADIYAH SURABAYA
FAKULTAS AGAMA ISLAM

Program Studi : Ahwal Al Syakhsiyah, Pendidikan Agama Islam,
Perbandingan Agama, Perbankan Syariah

Kampus : Jl. Sutorejo No. 59 Surabaya 60113 Telp. (031)3811966 Fax.(031)3813096 email: fai.ums@gmail.com



Nomor : /II.3.AU/PS/F/2019

21 Jumadil Akhir 1440H

Lamp : -

26 Februari 2019M

Hal : **Permohonan Izin Penelitian Skripsi**

Kepada yang Terhormat,
Direktur Bank Jatim Syariah Kc. Surabaya
Jl. Basuki Rahmat no. 57
Di- Surabaya

Assalamu'alaikum Warahmatullahi Wabarakatuh.

Dalam rangka pelaksanaan tugas akhir (Skripsi) pada Program Studi Perbankan Syari'ah Fakultas Agama Islam UMSurabaya, maka kami selaku Kaprodi memohon agar mahasiswa kami diberikan izin untuk melakukan penelitian Skripsi di Instansi yang Bapak/Ibu Pimpin. Adapun mahasiswa kami yang akan melakukan penelitian yaitu :

Nama	:	SITI HANAN
Temp/ Tgl. lahir	:	Sampang, 08 Agustus 1995
NIM / NIMKO	:	20151553039
Fakultas	:	Agama Islam
Program Studi	:	S1. Perbankan Syari'ah
Semester	:	VIII (delapan)
Judul	:	"Analisis Strategi Marketing Produk Tabungan Barokah Dalam Meningkatkan Jumlah Nasabah Pada Bank Jatim Syariah Kc. Surabaya".

Demikian surat permohonan ini kami sampaikan, atas perhatian dan kerjasamanya kami sampaikan banyak terima kasih.

Wassalamu'alaikum Warahmatullahi Wabarakatuh.

a.n Dekan,
Kaprodi PS

Rukhul Amih, M.Si

Nomor : 058/112/CSE/KIN/PKL



Kepada :
Yth. Pemimpin Bank Jatim
Cabang Syariah Surabaya
Di
SURABAYA

Perihal : Persetujuan Ijin Penelitian

Menunjuk surat Saudara, nomor : 058/182/SySB/UMS/SDM/SRT, tanggal 18 Maret 2019, perihal: Permohonan Ijin Penelitian dari Universitas Muhammadiyah, atas nama:

NO	NAMA	NIM
1	Amanda A R P	20151553043
2	Siti Hanan	20151553039
3	Citra Mahani B	20151552005

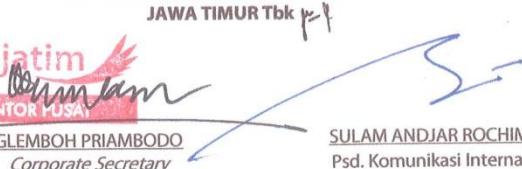
dengan ini disampaikan bahwa permohonan ijin tersebut dapat dipertimbangkan di kantor cabang Saudara dengan syarat dan ketentuan sebagai berikut :

1. Mahasiswa diharapkan untuk membuka rekening tabungan di cabang;
2. Mahasiswa diwajibkan menyerahkan photocopy kartu mahasiswa pada saat pelaksanaannya;
3. Jadwal penelitian agar diatur supaya tidak mengganggu kegiatan operasional di cabang;
4. Pelaksanaan penelitian berpedoman pada SK Direksi No.044/109/KEP/DIR/SDM tanggal 24 Mei 2006 tentang Peserta Latihan Kerja Dan Praktek Kerja Lapangan di PT Bank Pembangunan Daerah Jawa Timur dan Surat No. 045/040/PRN tanggal 18 April 2007 tentang Surat Edaran Praktek Kerja Lapangan dan Penelitian;
5. Penelitian dapat dilaksanakan selama tidak terkait dengan rahasia perbankan;
6. Selesai melaksanakan penelitian diwajibkan menyerahkan 1 (satu) eksemplar laporan ke Bank Jatim Cabang Syariah Surabaya.

Demikian untuk menjadi perhatian dan atas pelaksanaannya disampaikan terima kasih.

PT BANK PEMBANGUNAN DAERAH
JAWA TIMUR Tbk

GLEMBOH PRIAMBODO
Corporate Secretary


SULAM ANDJAR ROCHIM
Psd. Komunikasi Internal

Tindasan : - Arsip



PERPUSTAKAAN
UNIVERSITAS MUHAMMADIYAH SURABAYA

ASLI

SURAT KETERANGAN BUKTI BEBAS PLAGIASI

Naskah tugas akhir / skripsi / karya tulis / tesis*) yang diserahkan atas :

Nama : Siti Hanan
NIM : 20151593039
Fakultas/Jurusan : FAKULTAS PERBANKAN SYARIAH
Alamat : Jl. Laksamana No 109
Judul : Analisis Strategi Marketing Produk Tabungan Barokah
dalam meningkatkan jumlah nasabah pada Bank Tatim Syariah KC Slby.
telah diserahkan dan memenuhi kriteria batas maksimal yang sudah ditentukan.

Petugas perpustakaan

GMBQ

(MAS)

Surabaya, 15 Juli 2019

Mahasiswa,

Jufriah
Siti Hanan

Mengetahui,
Kepala Perpustakaan

Dra. Mas'ulah, M.A.

*) Coret yang tidak perlu



UNIVERSITAS MUHAMMADIYAH SURABAYA
FAKULTAS AGAMA ISLAM

Program Studi : Hukum Keluarga Islam (HKI), Studi Agama Agama (SAA),
Pendidikan Agama Islam (PAI), Perbankan Syariah (PS)

Kampus : Jl. Sutorejo No. 59 Surabaya 60113 Telp. (031)3811966 Fax.(031)3813096 email: fai.ums@gmail.com

BERITA ACARA BIMBINGAN SKRIPSI

1. Nama Mahasiswa : Siti Hanan
2. NIM : 20151553039
3. Jurusan / program Studi : Perbankan Syariah
4. Judul Skripsi : Analisis strategi marketing produk fabungan
barokah dalam meningkatkan jumlah nasabah
Pada Bank Jatim Syariah KC Surabaya
5. Tgl. Mengajukan Skripsi :
6. Dosen Pembimbing :
7. Daftar Konsultasi :

Tanggal / Bulan	Paraf Pembimbing		Keterangan Konsultasi
	I	II	
12/4/19	VJ		Revise Bab I
19/4/19	VJ		Bab I OK lanjut Bab II
6/5/19	VJ		Revise Bab II lanjut Bab III
20/6/19	VJ		Revise Bab II
25/6/19	VJ		Bab I OK, Bab II OK, lanjut Bab IV
2/7/19	VJ		Bab IV Revise
9/7/19	VJ		Revise Bab IV + V
16/7/19	VJ		Bab I-V OK, siap untuk di ujikan
			Revisi Bab III
			Kebut sistematika penulisan
			Ace

8. Selesai menulis Skripsi tanggal : _____ - _____ - _____
9. Bimbingan telah selesai tanggal : _____ - _____ - _____
10. Ujian / Munaqosah Skripsi tanggal : _____ - _____ - _____

11. Nilai Munaqosah : _____ / _____

Mengetahui Kaprodi	Dosen Pembimbing I	Dosen Pembimbing II
 Pukul Atwa	 Abdul Wahab	 Abdul Main



UNIVERSITAS MUHAMMADIYAH SURABAYA
PUSAT BAHASA

Jl. Sutorejo 59 Surabaya 60113 Telp. 031-3811966, 3811967 Ext (130) Gd. A Lt 2

Email: pusba.umsby@gmail.com

ENDORSEMENT LETTER

413/PB-UMS/EL/VII/2019

This letter is to certify that the abstract of the thesis below

Title : An Analysis of Marketing Strategy of *Barokah* Savings Products in Increasing the Number of Customers at Bank Jatim Syariah, branch office of Surabaya.

Student's name : Siti Hanan

Reg. Number : 20151553039

Department : S1 Perbankan Syari'ah

has been endorsed by Pusat Bahasa *UMSurabaya* for further approval by the examining committee of the faculty.

Surabaya, 29 July 2019

Chair



Waode Hamsia, M.Pd