

**ANALISIS STRATEGI PEMASARAN PRODUK  
PEMBIAYAAN MULTIGUNA SYARIAH DALAM  
MENINGKATKAN JUMLAH NASABAH  
(STUDI KASUS PADA BANK JATIM SYARIAH KC BASUKI RAHMAT SURABAYA)**

**SKRIPSI**



**Oleh:**

**Amanda Aryanti Rahma Putri  
20151553043**

**PROGRAM STUDI PERBANKAN SYARIAH  
FAKULTAS AGAMA ISLAM  
UNIVERSITAS MUHAMMADIYAH SURABAYA**

**2019**

**ANALISIS STRATEGI PEMASARAN PRODUK  
PEMBIAYAAN MULTIGUNA SYARIAH DALAM  
MENINGKATKAN JUMLAH NASABAH  
(STUDI KASUS PADA BANK JATIM SYARIAH KC BASUKI RAHMAT SURABAYA)**

**SKRIPSI**

Diajukan Untuk Memenuhi Persyaratan Kelulusan Pada Program Studi Perbankan  
Syariah Fakultas Agama Islam Universitas Muhammadiyah Surabaya



**Oleh:**

**Amanda Aryanti Rahma Putri**

**NIM: 20151553043**

**PROGRAM STUDI PERBANKAN SYARIAH  
FAKULTAS AGAMA ISLAM  
UNIVERSITAS MUHAMMADIYAH SURABAYA**

**2019**

**NOTA PEMBIMBING**

Surabaya, 18 Juli 2019

Lampiran : 1 eksemplar  
Hal : Persetujuan Munaqasah Skripsi

Kepada Yth,  
Dekan Fakultas Agama Islam  
Universitas Muhammadiyah Surabaya

*Assalammualaikum Wr. Wb*

Setelah membaca, meneliti dan mengadakan perbaikan-perbaikan seperlunya, maka saya berpendapat bahwa skripsi saudara :

Nama : Amanda Aryanti Rahma Putri  
NIM : 20151553043  
Fakultas : Agama Islam  
Program studi : Perbankan Syariah  
Judul : **ANALISIS STRATEGI PEMASARAN PADA PRODUK PEMBIAYAAN MULTIGUNA SYARIAH DALAM MENINGKATKAN JUMLAH NASABAH (STUDI KASUS PADA BANK JATIM SYARIAH KC BASUKI RAHMAT SURABAYA).**

Telah dapat diajukan sebagai persyaratan memperoleh gelar sarjana Strata Satu (S1) program studi perbankan syariah. Harapan saya semoga dalam waktu dekat saudara tersebut segera diadakan ujian munaqasah skripsi.

*Wassalammualaikum Wr. Wb*

Pembimbing 1



Abdul Wahab, M.E.I

## **LEMBAR PERSETUJUAN**

Skripsi ini telah di periksa dan disetujui isi serta susunannya, sehingga dapat diajukan dalam ujian sidang skripsi pada program Studi S1 Perbankan Syariah Fakultas Agama Islam Universitas Muhammadiyah Surabaya.

Surabaya, 18 Juli 2019

Menyetujui,

Pembimbing I



Abdul Wahab, M.E.I

Pembimbing II



Arin Setiyowati, M.A

Mengetahui,

Ketua Program Studi

Perbankan Syariah Fakultas Agama Islam

Universitas Muhammadiyah Surabaya



Rukhul Amin, S.H.I, M.S.I.

## **LEMBAR PENGESAHAN**

Skripsi ini telah dibahas dan dipetahankan dalam sidang munaqosah Skripsi Fakultas Agama Islam Universitas Muhammadiyah Surabaya pada :

Hari : Kamis

Tanggal : 18 Juli 2019

Tempat : Kampus Fakultas Agama Islam Universitas Muhammadiyah  
Surabaya Jl. Sutorejo, No. 59 Surabaya.

Dan sidang telah menerima sebagai pelengkap tugas dan salah satu syarat Ujian Akhir Program Sarjana Strata Satu (S1) Jurusan Perbankan Syariah Fakultas Agama Islam UMSurabaya.

Maka dengan ini kami sahkan hasil sidang Munaqosah Tersebut.

Surabaya,  
Majelis Ujian Skripsi :

Ketua Penguji



Abdul Wahab M.E.I

Penguji I



Tiara Anindya V M.SEI

Penguji II



Rifa'atul Maftuhah, M.Pd

Mengetahui,

Dekan Fakultas Agama Islam

Universitas Muhammadiyah Surabaya



## LEMBAR PERNYATAAN

Saya yang bertanda tangan dibawah ini :

Nama : Amanda Aryanti Rahma Putri

NIM : 20151553043

Adalah mahasiswa Fakultas Agama Islam Universitas Muhammadiyah Surabaya menyatakan dengan sebenarnya bahwa skripsi saya dengan judul “ANALISIS STRATEGI PEMASARAN PRODUK PEMBIAYAAN MULTIGUNA SYARIAH DALAM MENINGKATKAN JUMLAH NASABAH (STUDI KASUS PADA BANK JATIM SYARIAH KC BASUKI RAHMAT SURABAYA)” adalah hasil karya saya sendiri. Dan apabila dikemudian hari ternyata skripsi ini hasil karya orang lain, saya bersedia untuk menerima sanksi akademis maupun sanksi hukum.

Surabaya, 18 Juli 2019

Yang menyatakan,

Bermatrai



Amanda Aryanti Rahma Putri

20151553043

## **MOTTO**

*“KEEP FIGHT”*

TERUS BERJUANG

Manusia sangat membutuhkan ilmu melebihi kebutuhan mereka terhadap makanan dan minuman.Karena makanan dan minuman hanya dibutuhkan dalam sehari sekali atau dua kali saja.Sedangkan ilmu dibutuhkan sebanyak bilangan nafas seseorang (Imam Ahmad Rahimullah).

## **KATA PENGANTAR**

Alhmdulillah segala puji Bagi Allah atas segala yang telah memberikan nikmat kesehatan serta kelancaran sehingga hingga pada saat ini peneliti dapat menyelesaikan skripsi ini sebagai syarat kelulusan pada jenjang pendidikan S1 di Universitas Muhammadiyah Surabaya.Pada kesempatan kali ini peneliti mengangkat tema mengenai strategi pemasaran dengan judul “ANALISIS STRATEGI PEMASARAN PADA PRODUK PEMBIAYAAN MULTIGUNA SYARIAH DALAM MENINGKATKAN JUMLAH NASABAH. (STUDI KASUS PADA BANK JATIM SYARIAH CABANG BASUKI RAHMAT SURABAYA).

Dalam penyusunan karya tulis ini penelis mendapat bimbingan dan dukungan dari berbagai pihak untuk itu perkenankan penulis mengucapkan terima kasih kepada:

1. Universitas Muhammadiyah Surabaya yang merupakan kampus tempat saya menuntut ilmu
2. Dr. Dr. Sukadiono,M.M selaku rektor Universitas Muhammadiyah Surabaya.
3. Bapak Isa Anshori, M.Ag selaku Dekan Fakultas Agama IslamUniversitas Muhammadiyah Surabaya.
4. Bapak Rukhul Amin, MSI selaku Ketua Program Studi S.1 Perbankan Syariah Fakultas Agama Islam yang telah memberikan kelancaran dalam pelaksanaan penelitian.

5. Bapak Abdul Wahab M.E.I selaku dosen pembimbing skripsi I dan Ibu Arin Setiyowati, M.A selaku dosen pembimbing skripsi II.
6. Bapak Haryanto dan Ibu Siti Nur Rohmah serta adik-adikku Faisal Ahmad Dena dan Herlita Rahmada Putri sangat peneliti cintai.
7. Teman-teman dari angkatan kedua program studi Perbankan Syariah yang banyak memberikan motifasi. Untuk Citra, Fatima, Linda, Rida dan Feby. Terimakasih untuk hari yang menyenangkan dan menyedihkan.
8. Pihak Bank Jatim Syariah Cabang Basuki Rahmat Surabaya dari semua jajarannya, peneliti sangat berterimakasih atas dukungan yang telah diberikan diberikan.
9. Dan semua pihak yang telah mendukung peneliti dalam menyelesaikan skripsi ini yang tidak dapat dikatakan satu persatu.  
peneliti sangat menyadari masih terdapat begitu banyak kekurangan pada penulisan skripsi ini. Namun peneliti mencoba untuk menyelesaikan penulian skripsi dengan sebaik baiknya.Semoga skripsi ini dapat menyumbangkan sedikit pengetahuan dalam dunia pendidikan khususnya dibidang perbankan Syariah.

Surabaya, 18 Juli 2019

Peneliti

## DAFTAR ISI

NOTA PEMBIMBING .....	i
LEMBAR PERSETUJUAN.....	ii
LEMBAR PENGESAHAN.....	iii
LEMBAR PERNYATAAN .....	iv
MOTTO.....	v
ABSTRAK .....	vi
ABSTRACT.....	vii
KATA PENGANTAR .....	viii
DAFTAR ISI .....	x
DAFTAR GAMBAR .....	xiii
DAFTAR TABEL .....	xiv
BAB I PENDAHULUAN .....	1
A. Latar Belakang .....	1
B. Rumusan Masalah .....	10
C. Tujuan Masalah.....	10
D. Manfaat Penelitian.....	10
E. Penelitian terdahulu .....	10
F. Definisi Operasional.....	16
G. Sistematika Pembahasan.....	16
BAB II LANDASAN TEORI .....	20
A. Strategi Pemasaran .....	20
1. Definisi Pemasaran Konvensional.....	20
2. Definisi Pemasaran Syariah .....	21
3. Definisi Strategi.....	28
B. Akad Murabahah .....	29
1. Definisi Akad Muarabaha .....	29
2. Landasan Akad Murabahah .....	30
3. Syarat dan Rukun Akad Murabaha.....	31
4. Ketentuan Umum .....	35
5. Alur Transaksi.....	37
C. Akad Wakalah.....	39
1. Definisi Akad Wakalah.....	39
2. Landasan Syariah Al-Wakalah.....	40
3. Skema Al-Wakalah.....	41

D. Produk Pembiayaan Multiguna Syariah .....	41
1. Definisi Produk Multiguna Syariah.....	42
2. Persyaratan Pengajuan Produk Multiguna Syariah .....	43
3. Ketentuan Pembiayaan Multiguna Syariah.....	43
4. Ketentuan Plafond Pembiayaan .....	45
BAB III METODE PENELITIAN .....	46
A. Jenis Penelitian.....	46
B. Obyek Penelitian .....	47
C. Jenis Sumber Data.....	47
1. Sumber Data.....	47
D. Teknik Pengumpulan Data .....	48
1. Observasi .....	48
2. Wawancara.....	49
3. Dokumentasi .....	49
E. Keabsahan Data.....	50
F. Teknik Analisis Data .....	51
1. Reduksi Data ( <i>Data Reduction</i> ) .....	51
2. Penyajian Data ( <i>Display data</i> ) .....	52
3. Verifikasi dan Penegasan Kesimpulan ( <i>Concluding Drawing and Verification</i> ) .....	52
BAB IV HASIL PEMBAHSAN .....	53
A. PAPARAN DATA .....	53
1. Gambaran Umum Bank Jatim Syariah .....	53
2. Penerapan Strategi Pemasaran Produk Pembiayaan Multiguna Syariah dalam Bank Jatim Syariah Surabaya .....	66
3. Analisis Strategi Pemasaran Produk Pembiayaan Multiguna Syariah dalam Bank Jatim Syariah Surabaya.....	71
B. ANALISIS DATA.....	75
1. Penerapan Strategi Pemasaran Produk Pembiayaan Multiguna Syariah dalam Bank Jatim Syariah Surabaya .....	75
2. Analisis Strategi Pemasaran Produk Pembiayaan Multiguna Syariah dalam Bank Jatim Syariah Surabaya.....	87
BAB V PENUTUP .....	88
1. KESIMPULAN .....	88
2. SARAN.....	88
DAFTAR PUSTAKA .....	89
LAMPIRAN	

## **DAFTAR GAMBAR**

Gambar 1.2 Alur Transaksi Murabahah.....	38
Gambar 2.2 Alur Transaksi Akad Wakalah .....	41
Gambar 3.4 Struktur Organisasi Kantor Bank Jatim Syariah Cabang Basuki Rahmat Surabaya.....	55
Gambar 4.4 Struktur Organisasi Kantor Bank Jatim Syariah Capem Wiyung Surabaya.....	55
Gambar 5.4 Struktur Organisasi Kantor Bank Jatim Syariah Capem Ampel .....	56
Gambar 6.4 Struktur Organisasi Kantor Bank Jatim Syariah Capem Meer .....	56

## **DAFTAR TABEL**

Tabel 1.1 Perkembangan Bank Syariah di Indonesia .....	6
Tabel 2.1 Penelitian Terdahulu.....	14
Tabel 1.4 Jumlah Nasabah Pembiayaan Produk Multiguna Syariah 2017-2019.....	76

## **DAFTAR PUSTAKA**

Alhamid,Talha “ *Perkembangan Perbankan Syariah (2009-2018) di Indonesia dan Sumber Dayanya*” (Artikel-Ekonomi Syariah Sekolah Tinggi Agama Islam Negri (STAIN) Sorong, dalam <https://www.stain.ac.id> ( diakses pada 18 Juni 2019).

Amrawati,Siti “*Analisis Pembiayaan IB Muamalat Multiguna pada Skim Murabahah di Bank Muamalat Indonesia (BMI) Cabang Pembantu Salatiga*”, (TA-STAIN Salatiga, Salatiga 2014).

Ascaraya & Diana Yuanita, *Seri KebanksentralanBank Syariah:Gambaran Umum*, (Jakarta: Pusat Pendidikan dan Kebanksentralan 2005) .

Azizah,Nurul, “*Implementasi 5c Pada Pembiayaan Murabahah di KJKS BMT EL AmanahKendal*” (TA-UIN Walisongo Semarang 2015).

Bank Jtim Syariah, “*Produk pembiayaan Multiguna Syariah*” <https://bankjatin.co.id/id/syariah/pembiayaan/multiguna-syariah>, (diakses pada 24 juni 2019).

Basriyadi, Abdi “Observasi: Pengertian, Mnfaat, Jenis, dan Tujuan” <https://majalahpendidikan.com/observasi-pengertian-manfaat-jenis-dan-tujuan/>( diakses pada 24 juni 2019).

Djaslim, Saladin, *Manajemen Pemasaran*, (Bandung: PT Linda Karya 2002) . Nur Rianto Al Arif,Muhammad, *Dasar-Dasar Pemasaran Bank Syariah*, Hermawan, Kertajaya, & Syakir Sula, Muhammad *Pemasaran Syariah*,(Bandung:Mizan).

Huda,Nurul, & Hudori, Khamim & Fahlevi, Fahlevi & Badrussa'diyah, & Mazaya, Dea & Sugiarti, Dian, *pemasaran Syariah*, (Depok: Kencana 2017).

Ifham Solihin, Ahmad, *Pedoman Umum Lembaga Keuangan Syariah*, (Jakarta: PT Gramedia Pustaka Utama 2010), 140.

Ismail, *Perbankan Syariah*, (Jakarta: Prenamedia Group 2011).

Izza,Aqidatul, “*Strategi Penanganan Pembiayaan Bermasalah Produk Multiguna Tanpa Agunan di BMT UGT Sidogiri Cabang Pembantu Tanggulangin Sidoarjo*”, (Skripsi-UIN Sunan Ampel, Surabaya 2018).

Kemetrian Agama RI ,*Al-Qur'an dan Terjemahannya* , (CV. Asy Syifa', Semarang, 1998)

Koran Jakarta, “*Bank Jatim Cetak Laba Rp405,5 Miliar*” <http://www.koran-jakarta.com/bank-jatim-cetak-laba-rp405-5-miliar/> (diakses pada 3 Mei 2019).

Kotler,Philip, *Marketing Management The Millennium Editio*, (New Jersey: Pranctice Hall 2008).

Maulina,Aqmar& Safii,Muhammad, “*Analisis Sistem Akuntansi Pemberian Kredit Multiguna Sebagai Salah Satu Upaya Meminimalisirkan Kredit Bermasalah*, (*Jurnal*-Universitas Brawijaya Malang,Malang 2016).

Muhammad, *Metodologi Penelitian Ekonomi Islam*, (Jakarta: PT.Raja Grafindo Persada,2008,).

Nizar, Muhammad, “*Marketing Mix Syariah*”,

<http://nizaryudharta.blogspot.com/2006/01/marketing-mix-syariah-2015.html?m=1> (diakses pada 21 Juli 2019).

Nur Rianto Al-Arif,Muhammad, *Dasar-Dasar Pemasaran Syariah*, (Bandung: Alfabeta, 2012).

Pratomo, Harwanto Bimo “*Ngerinya Cara Tagih Pinjaman Online Ilegal, Hingga Buat Korban Jual Ginjal*” dalam <https://m.merdeka.com/uang/ngerinya-cara-tagih-pinjaman-online-ilgal-hingga-buat-korban-jual-ginjal.html>.

Rahardjo, Mudjia”*Triangulasi Dalam Penelitian Kualitatif*” (UIN Maulana Malik Ibrahim dalam <https://www.uin-malang.ac.id>) diakses pada 24 juni 2019.

Soehartono,Irawan, “*Metode Penelitian Sosial*”, (Bandung: PT.Remaja Rosdakarya, 2004).

Soeratno & Arsyad, Lincoln, *Metode Penelitian Untuk Ekonomi Dan Bisnis Edisi Revisi*, (Yogyakarta: Unit Penerbit Dan Percetakan Akademi Manajemen Perusahaan YKPN,2003).

Strauss, Anselm & Muttaqien, Juliet, *Dasar-Dasar Penelitian Kualitatif*, (Yogyakarta : Pustaka Pelajar,2003).

Subekti,Oktiana, “*Analisis Prinsip 5C Dalam Pembiayaan Multiguna Pada Akad Murabahah di Bank Syariah Mandiri KC Purwokerto* “, (TA-IAIN Purwokerto, Purwokerto 2015.

Sugiyono, *Metode Penelitian Kuantitatif, Kualitatif, dan Kombinasi (Mixed Methods)*, (Bandung: Alfabeta, 2012).

Syafii Antonio, Muhammad *Bank Syariah:dari Teori ke Praktik*,  
(Jakarta:Gema insani 2001).

Yaya,Rizal, Erlangga Martawireja, Aji & Abdurahim,Ahim *Akuntansi Perbankan Syariah: Teori dan Praktik kontemporer*, (Jakarta:Salemba Empat 2014).