

PENGARUH WORD OF MOUTH, KEPERCAYAAN, DAN PRODUK
TERHADAP KEPUTUSAN NASABAH MEMILIH PEMBIAYAAN
DI PT PNM MEKAAR CABANG SEMAMPIR 1

SKRIPSI



Oleh :

Wulan Suci Ariyanti

NIM. 20191221180

PROGRAM STUDI MANAJEMEN
FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS
UNIVERSITAS MUHAMMADIYAH SURABAYA

2022

PENGARUH WORD OF MOUTH, KEPERCAYAAN, DAN PRODUK
TERHADAP KEPUTUSAN NASABAH MEMILIH PEMBIAYAAN
DI PT PNM MEKAAR CABANG SEMAMPIR 1

Diajukan guna memenuhi
salah satu persyaratan untuk memperoleh gelar
Sarjana Manajemen



Oleh :

Wulan Suci Ariyanti

NIM. 20191221180

PROGRAM STUDI MANAJEMEN
FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS
UNIVERSITAS MUHAMMADIYAH SURABAYA

2022

PERNYATAAN TIDAK MELAKUKAN PLAGIAT

Saya yang bertanda tangan di bawah ini:

Nama : Wulan Suci Ariyanti

NIM : 20191221180

Program Studi : Manajemen

Fakultas : Fakultas Ekonomi dan Bisnis

Menyatakan dengan sesungguhnya bahwa skripsi yang saya tulis ini, benar-benar tulisan saya dan bukan merupakan plagiasi baik sebagian atau seluruhnya.

Apabila di kemudian hari terbukti atau dapat dibuktikan skripsi ini hasil plagiasi, baik sebagian atau seluruhnya, maka saya bersedia menerima sanksi atas perbuatan tersebut sesuai dengan ketentuan yang berlaku di Universitas Muhammadiyah Surabaya.

Surabaya, 21 Juli 2023

Yang membuat pernyataan,



LEMBAR PERSETUJUAN SKRIPSI

PENGARUH WORD OF MOUTH, KEPERCAYAAN, DAN PRODUK TERHADAP KEPUTUSAN NASABAH MEMILIH PEMBIAYAAN DI PT PNM MEKAAR CABANG SEMAMPIR 1

Diajukan Oleh :

WULAN SUCI ARIYANTI

NIM : 20191221180

Telah disetujui dan diterima dengan baik oleh :

Dosen Pembimbing,

Tandatangan

Tanggal

1. Dr. Didin Fatihudin, SE., M.Si



10-06-2023

2. Ali Imaduddin Futuwwah, S.Sos., M.SM



10-06-2023

Mengetahui,

Dr. Mochamad Mochklas, S.Si., MM

Dekan,



Ketua
Program Studi,

Rina Maretasari, S.M., M.S.M.

PENGESAHAN PANITIA PENGUJI

PENGARUH WORD OF MOUTH, KEPERCAYAAN, DAN PRODUK TERHADAP KEPUTUSAN NASABAH MEMILIH PEMBIAYAAN DI PT PNM MEKAAR CABANG SEMAMPIR 1

Nama : WULAN SUCI ARIYANTI

NIM : 20191221180

Program Studi : Manajemen

Fakultas Ekonomi dan Bisnis

Universitas Muhammadiyah Surabaya

Pada Hari/Tanggal : Jum'at / 21 Juli 2023

Pukul : 13.00 WIB sampai dengan 14.30 WIB

Komisi Penguji terdiri dari

Ketua Penguji

Dr. Didin Fatihudin, SE., M.Si

Anggota I

Dra. Siti Salbiyah, M.Kes.

Anggota II

Ali Imaduddin Futuwwah, S.Sos., M.SM

Mengetahui,

Ketua

Program Studi

Dr. Mochamad Mochkla, S.Si., MM

Rina Mareta Sari, SM., M.SM.

KATA PENGANTAR

Puji dan syukur penulis panjatkan kehadirat-Allah SWT. Serta Sholawat serta salam semoga tetap melimpah ruah kepada junjungan Nabi Muhammad SAW. Berkat-Nyalah penulis dapat menyelesaikan penulisan Proposal skripsi ini sesuai dengan waktu yang telah ditentukan.

Tujuan Penulisan Proposal Skripsi ini adalah untuk memenuhi persyaratan tugas akhir untuk menempuh gelar S1 program studi manajemen di Fakultas Ekonomi dan Bisnis Universitas Muhammadiyah Surabaya.

Penulis menyadari bahwa dalam penyusunan Proposal skripsi ini tidak akan selesai tanpa bantuan dari berbagai pihak. Oleh karena itu penulis ingin menyampaikan ucapan terima kasih, terutama kepada;

1. Bapak Dr. dr. Sukadiono, M.M., sebagai Rektor UM Surabaya yang telah mengijinkan penulis menjadi mahasiswa Universitas Muhammadiyah Surabaya.
2. Bapak Dr. Mochamad Mochklas, S.Si., MM, selaku Dekan Fakultas Ekonomi dan Bisnis Universitas Muhammadiyah Surabaya
3. Ibu Rina Maretasari,SM., M.SM selaku Kepala Program Studi Manajemen Universitas Muhammadiyah Surabaya.
4. Bapak Dr. Didin Fatihudin, SE., M.Si sebagai Pembimbing I dengan sukarela dan ikhlas memberi arahan dalam penyusunan skripsi ini.
5. Bapak Ali Imaduddin Futuwah, S.Sos., M.SM selaku Pembimbing II yang memberikan bimbingan, saran serta kritik yang bermanfaat bagi penulis.

6. Segenap Bapak/Ibu dosen Program Studi Manajemen Fakultas Ekonomi dan Bisnis Universitas Muhammadiyah Surabaya yang telah memberikan bekal pengetahuan kepada penulis.
7. Kepada PT. PNM Mekaar Cabang Semampir 1 atas izin dan datanya sehingga penelitian ini dapat terselesaikan.
8. Kepada Ibu peneliti Prihastutik Mulansari dan seluruh keluarga yang selalu memberikan doa restu, kasih sayang, serta banyak dukungan sehingga penulis dapat menyelesaikan skripsi ini.
9. Kepada teman-teman seperjuangan angkatan 2019, yang memberi semangat hingga dapat diselesaikannya penulisan skripsi ini.
10. Kepada Adhitya Khalid Firmansyah, yang selalu mendukung, mendoakan dan memberi semangat kepada penulis, semoga segera dipersatukan dalam ikatan suci.
11. Kepada Gita Novelia Sucipto, Novita Anggraeni dan Siti Mrdiya semoga sehat selalu, *You are incredible !* Mari kita lanjutkan perjalanan hidup selanjutnya.
12. Kepada teman-teman seperjuangan penulis di kelas, yang tidak dapat penulis sebut satu persatu, *You are incredible !* kerja dan kuliah tidak mudah dilalui, tetapi kalian telah berhasil melewatkinya.

Penulis menyadari bahwa dalam penulisan skripsi ini banyak kekurangan dan kelemahan, baik isi maupun pembahasannya. Oleh karena itu penulis "terbuka"

akan kritikan yang sifatnya membangun demi penyempurnaan skripsi di masa mendatang.

Semoga dengan bantuan yang sudah diberikan mendapat pahala yang berlipat ganda dari Allah SWT. Dengan kerendahan hati, saya mempersembahkan skripsi ini, semoga skripsi ini selalu bermanfaat khususnya bagi teman-teman mahasiswa FEB dan masyarakat pada umumnya.

Surabaya, 21 Juli 2023

A handwritten signature in black ink, appearing to read "Wulan Suci Ariyanti".

Wulan Suci Ariyanti

DAFTAR ISI

HALAMAN SAMPUL	i
HALAMAN JUDUL.....	ii
PERNYATAAN TIDAK MELAKUKAN PLAGIAT	iii
PERSETUJUAN UJIAN SKRIPSI.....	iv
PENGESAHAN PANITIA PENGUJI.....	v
ABSTRAK	vi
ABSTRACT	vii
KATA PENGANTAR	viii
DAFTAR ISI.....	xi
DAFTAR TABEL.....	xiii
DAFTAR GAMBAR	xiv
BAB I PENDAHULUAN	1
A. Latar Belakang Masalah.....	1
B. Rumusan Masalah	8
C. Tujuan Penelitian	8
D. Manfaat Penelitian	9
E. Sistematika Penulisan	9
BAB II KAJIAN PUSTAKA	11
A. Landasan Teori.....	11
B. Hubungan Antar Variabel	30
C. Penelitian Terdahulu	33
D. Kerangka konsep.....	38
E. Model Analisis	39
F. Hipotesis.....	39
BAB III METODE PENELITIAN.....	41
A. Pendekatan Penelitian	41

B.	Identifikasi Variabel.....	42
C.	Definisi Operasional Variabel.....	42
D.	Populasi dan Sampel	47
E.	Teknik Pengumpulan Data.....	49
F.	Teknik Pengolahan Data	50
	BAB IV HASIL DAN PEMBAHASAN	58
A.	Kondisi Objektif Perusahaan.....	58
1.	Sejarah PT Permodalan Nasional Madani.....	58
2.	Profil Objek Penelitian	58
3.	Logo PT Permodalan Nasional Madani	60
4.	Visi dan Misi Perusahaan	60
5.	Basis system	61
6.	Produk PNM Mekaar Syariah	62
B.	Deskripsi Data Hasil Penelitian	64
1.	Deskripsi Karakteristik Responden	64
2.	Deskripsi Karakteristik Variabel	70
C.	Uji Instrumen	74
1.	Uji Validitas	74
2.	Uji Reliabilitas.....	76
D.	Analisi Data.....	77
1.	Uji Asumsi Klasik	77
2.	Uji Regresi Linier Berganda.....	80
3.	Uji Hipotesis.....	83
E.	Pembahasan.....	88
	BAB V PENUTUPAN	94
A.	Kesimpulan	94
B.	Saran.....	94
	DAFTAR PUSTAKA	96
	LAMPIRAN	98

DAFTAR TABEL

Tabel 3. 1 Opsional Jawaban Responden.....	50
Tabel 4. 1 Responden Berdasarkan Jenis Kelamin	64
Tabel 4. 2 Responden Berdasarkan Usia.....	65
Tabel 4. 3 Responden Berdasarkan Pendidikan	66
Tabel 4. 4 Responden Berdasarkan Pekerjaan	67
Tabel 4. 5 Responden Berdasarkan Pendapatan	68
Tabel 4. 6 Responden Berdasarkan Jenis Usaha.....	69
Tabel 4. 7 Responden Berdasarkan Jenis Usaha.....	69
Tabel 4. 8 Tanggapan Responden Variabel Word of Mouth	70
Tabel 4. 9 Tanggapan Responden Variabel Kepercayaan	71
Tabel 4. 10 Tanggapan Responden Variabel Produk.....	72
Tabel 4. 11 Tanggapan Responden Variabel Keputusan Nasabah	73
Tabel 4. 12 Hasil Uji Validitas.....	75
Tabel 4. 13 Hasil Uji Reliabilitas	76
Tabel 4. 14 Hasil Uji Normalitas Kolmogorov Smirnov	77
Tabel 4. 15 Hasil Uji Multikolinearitas	80
Tabel 4. 16 Hasil Analisis Regresi Linier Berganda.....	81
Tabel 4. 17 Hasil Uji Koefisien Determinasi	83
Tabel 4. 18 Interval Koefisien Korelasi	83
Tabel 4. 19 Hasil Uji T.....	84
Tabel 4. 20 Hasil Uji F.....	86
Tabel 4. 21 Rangkuman Hipotesis	86

DAFTAR GAMBAR

Gambar 1. 1 Jumlah Lembaga Pembiayaan di Indonesia (2019-2021)	2
Gambar 1. 2 Jumlah Nasabah PT PNM Mekaar Cabang Semampir 1 Tahun (2020-2022).....	4
Gambar 2. 1 Kerangka Konseptual	38
Gambar 2. 2 Model Analisis	39
Gambar 4. 1 Tampilan Depan PT PNM Mekaar Cabang Semampir 1	59
Gambar 4. 2 Logo PT Permodalan Nasional Madani	60
Gambar 4. 3 Uji Normalitas PP Plot	78
Gambar 4. 4 Hasil Uji Heteroskedastisitas (Scatterplot)	79

DAFTAR PUSTAKA

- Andy, S. (2009). *Word of Mouth Marketing: How Smart Companies Get People Talking (Revised Edition)*. Kaplan Publishing.
- Aptaguna, A., & Pitaloka, E. (2016). Pengaruh Kualitas Layanan Dan Harga Terhadap Minat Beli Jasa Go-Jek. *Widyakala Journal*, 3, 49. <https://doi.org/10.36262/widyakala.v3i0.24>
- Ariza, R., Putra, B., Wijayanto, H., & Sumarsono, H. (2022). *Pengaruh Word of Mouth (WOM), Pelayanan dan Kepercayaan Pelanggan Terhadap Keputusan Pembelian (Studi Kasus pada Konsumen UD Sri Mulyo Agung)* (Vol. 6, Issue 1). April Hal. <http://studentjournal.umpo.ac.id/index.php/isoquant>
- Ba, S., & Pavlou, P. (2002). *Evidence OF the Effect of Trust Building Technology in Electronic Markets: Price Premiums and Buyer Behavior*. *MIS Quarterly*.
- Daryanto. (2013). *Sari Kuliah Manajemen Pemasaran (cetakan 2)*. PT. Sarana Tutorial Nurani Sejahtera.
- Erisandi, T. (2016). *Pengaruh Bauran Pemasaran Terhadap Keputusan Penggunaan Produk Tabungan Simpedes pada PT. Bank Rakyat Indonesia Unit Baraka Kabupaten Enrekang*. Universitas Hasanuddin.
- Fatihuddin, D. (2015). *Metodelogi Penelitian Untuk Ilmu Ekonomi, Manajemen dan Akuntansi*. Zifatama.
- Fatihuddin, D., & Firmansyah, A. (2019). *Pemasaran Jasa (Strategi Mengkur Kepuasan Dan Loyalitas Pelanggan)*. Deepublish (CV BUDI UTAMA).
- Firmansyah, A. (2018). *Perilaku Konsumen (Sikap dan Pemasaran)*. Deepublish (CV BUDI UTAMA).
- Ghozali, I. (2013b). *Applikasi Analisis Multivariate dengan Program SPSS* (Edisi Ketua). Badan Penerbit Universitas Diponegoro.
- Herlambang, S. (2014). *Basic Marketing (Dasar-dasar Marketing) Cara Mudah Memahami Ilmu Pemasaran*. Gosyeng Publishing.
- Hidayat, T. (2020). *Analisis Pengaruh Produk, Harga, Promosi Dan Lokasi Terhadap Keputusan Pembelian*.
- John C, M., & Minor, M. (2002). *Perilaku konsumen*. Erlangga.

- Kotler, Philip, & Keller, K. L. (2016). *Marketing Managemen, 15th Edition*. Pearson Education.
- Mahendrayasa, A. C., Kjumadji, S., & Abdillah, Y. (2014). *Pengaruh Word Of Mouth Terhadap Minat Beli Serta Dampaknya Pada Keputusan PembeliaN* (Survei pada Mahasiswa Pengguna Kartu Selular GSM “IM3” Angkatan 2011/2012 dan 2012/2013 Fakultas Ilmu Administrasi Universitas Brawijaya Malang). *Jurnal Administrasi Bisnis (JAB)*/Vol, 12(1), 1–7.
- Muanas, A. (2014). *Pengaruh Produk, Harga Dan Promosi Terhadap Keputusan Pembelian Mobil Buana Indomobil Trada*. *Jurnal Ilmu Dan Riset Manajemen*, 3(12), 1–18.
- Nugraha, F. A. A., Suharyono, & Kusumawati, A. (2015). *Pengaruh Word Of Mouth Terhadap Keputusan Pembelian Dan Kepuasan Konsumen* (Studi pada Konsumen Kober Mie Setan jalan Simpang Soekarno-Hatta nomor 1-2 Malang). *Jurnal Administrasi Bisnis*, 22(1), 1–7.
- Ravikawati, C., Fatihudin, D., & Mochklas, D. M. (2019). *Pengaruh Harga, Citra Merek, Dan Word Of Mouth Terhadap Keputusan Pembelian Di Toko Buku Gramedia Surabaya Expo*. In Juni (Vol. 16, Issue 1).
- Sangadjie, E. M., & Sopiah. (2013). *Prilaku Konsumen: Pendekatan Praktis Disertai: Himpunan Jurnal Penelitian*. Andi.
- Setiadi, J. N. (2003). *Perilaku Konsumen: Konsep dan Implikasi untuk Strategi dan Penelitian Pemasaran*. Prenada Media.
- Singarimbun, Masri, & Effendi, S. (2008). *Metode Penelitian Survei*. LP3ES.
- Subardi, L., Tinggi, S., Ekonomi, I., & Sekayu, R. (n.d.). *BANK SUMSEL BABEL CABANG PRABUMULIH*.
- Sudaryono. (2016). *Manajemen Pemasaran Teori dan Implementasi*. Andi Offset.
- Sugiyono. (2017). *Metode Penelitian Kuantitatif, Kualitatif, dan R&D*. Alfabets.
- Sumardy. (2011). *The Power of Word of Mouth Marketing*. Gramedia Pustaka Utama.
- Tjiptono, F., & Diana, A. (2020). *Pemasaran*. Andi Offset.
- Wowen, J. C., & Minor, M. (2002). *Prilaku Konsumen*. Eirlangga.